



## **Chef de Projet (H/F) Prospection et Développement Solaire**

### **A propos de Neoen**

Neoen est un des principaux producteurs indépendants d'énergie exclusivement renouvelable. Neoen dispose de près de 5,6 GW de capacités solaires, éoliennes et de stockage en opération ou en construction en Australie, en France, en Finlande, au Mexique, au Salvador, en Argentine, en Irlande, en Suède, au Portugal, en Jamaïque, au Mozambique, et en Zambie. Neoen est également implantée au Canada, en Croatie, en Équateur, et en Italie. Neoen a notamment développé et opère le parc solaire le plus puissant de France à Cestas (300 MWc) ainsi que deux des plus puissantes centrales de stockage à grande échelle au monde : Hornsdale Power Reserve (150 MW / 193,5 MWh) et Victorian Big Battery (300 MW / 450 MWh) en Australie.

Acteur de la lutte contre le réchauffement climatique et de la transition énergétique, Neoen a pour mission de produire durablement et à grande échelle, l'électricité renouvelable la plus compétitive. Entreprise responsable dont la vision long terme se traduit par une stratégie de croissance forte et pérenne, Neoen vise une capacité en opération ou en construction d'au moins 10 GW fin 2025.

**En France, l'entreprise s'est installée au cœur des territoires au sein desquels elle développe, construit et exploite ses parcs photovoltaïques, éoliens ou de stockage. Un nouveau bureau a ouvert ses portes en septembre 2021 à Lyon pour couvrir les régions Auvergne Rhône-Alpes et Bourgogne Franche-Comté. Les équipes des bureaux de Paris, Nantes, Bordeaux, Toulouse, Aix-en-Provence et Nancy couvrent le reste du territoire.**

Neoen (code ISIN : FR0011675362, mnémonique : NEOEN) est cotée sur le compartiment A du marché réglementé d'Euronext Paris. Pour en savoir plus : [www.neoen.com](http://www.neoen.com)

### **Missions**

Notre Département Développement France recherche pour son bureau de Lyon un(e) **Chef de Projet, orienté(e) sur le déploiement de notre activité solaire**. Sous la responsabilité du Directeur Développement Régional et au sein d'une équipe d'une dizaine de personnes, **le/la Chef de Projet sera responsable de l'identification, l'analyse et la sécurisation de nouveaux prospects solaires. Il/Elle aura par ailleurs la responsabilité de l'animation du réseau local et du développement d'un ou deux projets sur la zone couverte par le bureau de Lyon**, à savoir les régions Auvergne Rhône-Alpes et Bourgogne Franche-Comté.

Les principales missions seront notamment :

- La constitution, le développement et le suivi d'un réseau local auprès des acteurs clés sur le territoire : collectivités territoriales, propriétaires fonciers, grands comptes, apporteurs d'affaires, administrations départementales et régionales...
- L'identification de sites potentiels pour des projets solaires
- L'analyse des enjeux (techniques, environnementaux, etc.) et la concertation locale (riverains, propriétaires, collectivités locales, administrations...) sur les sites identifiés
- La sécurisation foncière des sites retenus
- La réalisation des dossiers de réponse aux Appels à Projets des collectivités et industriels
- L'identification et l'implémentation de nouvelles méthodes et stratégies de prospection

**Dans une société dynamique et en forte croissance et au sein d'une structure régionale au caractère très entrepreneurial**, qui vous ouvrira des opportunités dans le secteur des énergies renouvelables et pourra

vous accompagner lors de votre évolution professionnelle, vous devrez rapidement acquérir votre autonomie et contribuer activement à la stratégie de développement de l'entreprise.

## Profil

Le candidat ou la candidate aura besoin des compétences et expériences suivantes pour réussir dans ce poste :

- **Formation niveau bac+5**, issu(e) d'une grande école de commerce, d'ingénieurs ou d'une formation en aménagement du territoire / sciences politiques, avec de préférence une spécialisation dans les énergies renouvelables, l'environnement ou le management de projet
- **3+ ans d'expérience professionnelle** sur un poste similaire (prospection foncière, développement de projets d'énergies renouvelables, chargé d'affaires / ingénieur technico-commercial...)
- **Aisance relationnelle** avec tout type d'interlocuteur, excellente expression orale et écrite et appétences pour la négociation
- **Fortement motivé(e)** à travailler dans un environnement dynamique aux multiples facettes, vous êtes organisé(e), ouvert(e) d'esprit et autonome. Vous êtes capable de piloter plusieurs projets en parallèle
- Solides capacités analytiques, forte capacité d'adaptation, efficacité
- La connaissance du monde agricole est un plus ; de même que celle du fonctionnement des collectivités et/ou des administrations sur l'un ou plusieurs des territoires Bourgogne-Franche-Comté, Auvergne-Rhône-Alpes
- Anglais lu et écrit
- Permis B de plus d'1 an indispensable (déplacements à prévoir)

## Conditions

- CDI
- Basé à Lyon, 6<sup>ème</sup> arrondissement (Brotteaux)
- Date de début : à partir de janvier 2023

**Dépôt de candidature (CV et Lettre de Motivation) à l'adresse**  
[recrutement.lyon@neoen.com](mailto:recrutement.lyon@neoen.com)